

GLOBAL EXECUTIVE MBA
 SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
 TIMETABLE LINZ 2026W

BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
<p>23. – 24.10.2026</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Personalmanagement 	<p>2 Tage 3 ECTS</p>	<p>Mag. Andreas Berger Mag. Julia Stöger</p>
<p>20. – 21.11.2026</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Strategisches Management und Marketing 	<p>2 Tage 5 ECTS</p>	<p>Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka</p>
<p>17.12.2026 oder 19.12.2026*</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Bilanzierung und Bilanzanalyse <p>*Bitte merken Sie sich jeweils beide Termine vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.</p>	<p>1 Tag 3,5 ECTS</p>	<p>Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr. Stefan Mayr</p>
<p>18.12.2026</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Volkswirtschaftslehre 	<p>1 Tag 3,5 ECTS</p>	<p>FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink</p>
<p>08.01.2027 oder 15.01.2027*</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Kostenrechnung und Kostenmanagement <p>*Bitte merken Sie sich jeweils beide Termine vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.</p>	<p>1 Tag 3,5 ECTS</p>	<p>FH-Prof. Mag. DI Peter Hofer</p>
<p>09.01.2027 oder 16.01.2027*</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Investition und Finanzierung <p>*Bitte merken Sie sich jeweils beide Termine vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.</p>	<p>1 Tag 3,5 ECTS</p>	<p>Mag. Dr. Andreas Matje, MBA</p>

GLOBAL EXECUTIVE MBA
 SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
 TIMETABLE LINZ 2026W

29. – 30.01.2027 oder 05. – 06.02.2027*

- Decision Analysis: Business Simulation

*Bitte merken Sie sich jeweils beide Termine vor.
 Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große
 Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu
 erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.

2 Tage
 3 ECTS

FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler
 FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr

HIGH IMPACT LEADERSHIP ESSENTIALS

SALZKAMMERGUT ODER WACHAU

Präsenztage
 ECTS

11. - 13.03.2027

- Herausfordernde Führungssituationen meistern

3 Tage
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H.
 Güttel
 Mag. Dr. Thomas Windischbauer,
 MBA
 Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé

15. - 17.04.2027

- Teams verstehen und effizient führen

3 Tage
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H.
 Güttel
 Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé
 Dr. Arne Keller

20. - 22.05.2027

- Veränderungsprozesse gestalten und steuern

3 Tage
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H.
 Güttel
 Prof. Dr. habil. Arjan Kozica
 Mag. Dr. Thomas Windischbauer,
 MBA

GLOBAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026W

ONLINE

25.05.2027 - 29.06.2027

● Diversity, Equality, Gender & Inclusion in Business

25.05.2027 – 16:00-16:30 Uhr

15.06.2027 – 16:00-18:30 Uhr

29.06.2027 – 16:00-17:30 Uhr

Präsenztage
ECTS

3 Webinare
2 ECTS

Dr. Christiane Steinlechner, MA

STUDY TRIP NORDAMERIKA

31.05. - 05.06.2027

● Study Trip Nordamerika

Präsenztage
ECTS

6 Tage
10 ECTS

GLOBAL EXECUTIVE MBA
 SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
 TIMETABLE LINZ 2026W

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
08. - 09.10.2027 ● Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
12. - 13.11.2027 ● Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
09.12.2027 ● Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
10. - 11.12.2027 ● Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
21.01.2028 ● Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
22.01.2028 ● Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
18. - 19.02.2028 ● Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

GLOBAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026W

STUDY TRIP ASIEN

20. - 25.09.2027

● Study Trip Asien

Präsenztage
ECTS

6 Tage
10 ECTS

GLOBAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026W



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

● **Präsenzlehrveranstaltung**

Vorbereitendes Selbststudium,
Präsenzlehrveranstaltung,
Transferarbeit

● **Blended Lehrveranstaltung**

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
Präsenzlehrveranstaltung und
Transferarbeit

● **Online Lehrveranstaltung**

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
interaktiven Live-Webinaren und
Transferarbeit

KONTAKT



Mag. Kathrin Reichinger
Telefon: +43 732 669 944 155
Handy: +43 676 898 664 486
Email: kathrin.reichinger@limak.jku.at

LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444