

## TIMETABLE WIEN 2026W

# SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

WIEN	Präsenztage ECTS	
16 17.10.2026		
Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
13 14.11.2026		
Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
10.12.2026		
Digital Sales and Customer Journey Management	1 Tag	
Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
11 12.12.2026	•	
Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
08.01.2027		
Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
09.01.2027		
Digital Sales and Customer Journey Management	1 Tag	
Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
05 06.02.2027		
Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA



## TIMETABLE WIEN 2026W

# HIGH IMPACT LEADERSHIP ESSENTIALS

SAL7KA	MMFRGL	JT ODFR	WACHAU

Präsenztage	
ECIS	
3 Tage 5 ECTS	UnivProf. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Prof. Dr. habil. Arjan Kozica Mag. Dr. Thomas Windischbauer, MBA
3 Tage 5 ECTS	UnivProf. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé Dr. Arne Keller
3 Tage 5 ECTS	UnivProf. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Prof. Dr. habil. Arjan Kozica Mag. Dr. Thomas Windischbauer, MBA
Präsenztage	
ECIS	
1	
2 \\/ =  -	
2 ECTS	Valentina Müller-Hinteregger, MSc
	3 Tage 5 ECTS  3 Tage 5 ECTS  3 Tage 5 ECTS  Präsenztage ECTS



### **TIMETABLE WIEN 2026W**

## STUDY TRIP NORDAMERIKA

Präsenztage ECTS

31.05. - 05.06.2027

Study Trip Nordamerika

6 Tage 10 ECTS

STUDY TRIP ASIEN

Präsenztage ECTS

September 2027

Study Trip Asien

6 Tage 10 ECTS



## TIMETABLE WIEN 2026W

# **BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE**

WIEN	Präsenztage ECTS	
22. – 23.10.2027		
Gruppenbildung und Personalmanagement	2 Tage 3 ECTS	DiplSportwiss. Kirsten Barske Dr. Stefan Konlechner
19.11.2027		
Bilanzierung und Bilanzanalyse	1 Tag 3,5 ECTS	UnivProf. Mag. Dr. Roman Rohatschek
20.11.2027		
Volkswirtschaftslehre	1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink
17 18.12.2027		
Strategisches Management und Marketing	2 Tage 5 ECTS	Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka
14.01.2028		
Investition und Finanzierung	1 Tag 3,5 ECTS	Mag. Dr. Andreas Matje, MBA
15.01.2028		
Kostenrechnung und Kostenmanagement	1 Tag 3,5 ECTS	Assoz. UnivProf. Mag. Dr. Stefan Mayr
28 29.01.2028		
Decision Analysis: Business Simulation	2 Tage 3 ECTS	FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr



#### **TIMETABLE WIEN 2026W**



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detailierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

# Präsenzlehrveranstaltung Vorbereitendes Selbststudium,

Vorbereitendes Selbststudium Präsenzlehrveranstaltung, Transferarbeit

#### Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit LIMAK Expertenvideoserie und Online Wissenschecks, Präsenzlehrveranstaltung und Transferarbeit

#### Online Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit LIMAK Expertenvideoserie und Online Wissenschecks, interaktiven Live-Webinaren und Transferarbeit

## **KONTAKT**



Selina Grosssteiner, BSc Programm Management Telefon: +43 732 669 944 175 Handy: +43 676 898 664 484

Email: selina.grosssteiner@limak.jku.at

#### LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444