

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA  
 SALES MANAGEMENT EXCELLENCE  
 TIMETABLE LINZ 2026S

## BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE LINZ

		Präsenztag ECTS	
<b>10. – 11.04.2026</b>			
● Gruppenbildung und Personalmanagement		2 Tage 3 ECTS	Mag. Manfred Werkusch-Klahn Mag. Andreas Berger
<b>24. – 25.04.2026</b>			
● Strategisches Management und Marketing		2 Tage 5 ECTS	Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka
<b>21.05.2026 oder 30.05.2026*</b>			
● Bilanzierung und Bilanzanalyse		1 Tag 3,5 ECTS	Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr. Stefan Mayr
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 30.05.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.			
<b>22.05.2026</b>			
● Volkswirtschaftslehre		1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink
<b>12.06.2026 oder 19.06.2026*</b>			
● Kostenrechnung und Kostenmanagement		1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. DI Peter Hofer
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 19.06.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.			

**INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA  
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE  
TIMETABLE LINZ 2026S**

**13.06.2026 oder 20.06.2026\***

- Investition und Finanzierung

\*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 20.06.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.

1 Tag  
3,5 ECTS

Mag. Dr. Andreas Matje, MBA

**03. – 04.07.2026 oder 10. – 11.07.2026\*\***

- Decision Analysis: Business Simulation

\*\*Bitte merken Sie sich beide Tage vor.  
Die Teilnehmenden werden in 2 Gruppen aufgeteilt und können aus einem der beiden Termine wählen.

2 Tage  
3 ECTS

FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler  
FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr

**STUDY TRIP ASIEN**

**21. - 26.09.2026**

- Study Trip Asien

Präsenztag  
ECTS

6 Tage  
10 ECTS

**INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA**  
**SALES MANAGEMENT EXCELLENCE**  
**TIMETABLE LINZ 2026S**

## **SALES MANAGEMENT EXCELLENCE**

**LINZ**

	Präsenztag ECTS	
<b>16. - 17.10.2026</b>		
● Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
<b>13. - 14.11.2026</b>		
● Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
<b>10.12.2026</b>		
● Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
<b>11. - 12.12.2026</b>		
● Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
<b>08.01.2027</b>		
● Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
<b>09.01.2027</b>		
● Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
<b>05. - 06.02.2027</b>		
● Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA  
 SALES MANAGEMENT EXCELLENCE  
 TIMETABLE LINZ 2026S

## HIGH IMPACT LEADERSHIP ESSENTIALS

SALZKAMMERGUT ODER WACHAU

**11. - 13.03.2027**

- Herausfordernde Führungssituationen meistern

Präsenztag  
 ECTS

3 Tage  
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel  
 Prof. Dr. habil. Arjan Kozica  
 Mag. Dr. Thomas Windischbauer,  
 MBA

**15. - 17.04.2027**

- Teams verstehen und effizient führen

3 Tage  
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel  
 Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé  
 Dr. Arne Keller

**20. - 22.05.2027**

- Veränderungsprozesse gestalten und steuern

3 Tage  
 5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel  
 Prof. Dr. habil. Arjan Kozica  
 Mag. Dr. Thomas Windischbauer,  
 MBA

## ONLINE

**25.05.2027 - 29.06.2027**

- Diversity, Equality, Gender & Inclusion in Business

Präsenztag  
 ECTS

25.05.2027 – 16:00-16:30 Uhr

3 Webinare  
 2 ECTS

Valentina Müller-Hinteregger, MSc

15.06.2027 – 16:00-18:30 Uhr

29.06.2027 – 16:00-17:30 Uhr

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA  
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE  
TIMETABLE LINZ 2026S

## STUDY TRIP NORDAMERIKA

31.05. - 05.06.2027

- Study Trip Nordamerika

Präsenztage

ECTS

6 Tage  
10 ECTS

# INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA

## SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

### TIMETABLE LINZ 2026S



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detaillierte Informationen finden Sie auf: [www.limak.at/blended-learning](http://www.limak.at/blended-learning).

#### ● Präsenzlehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium,  
Präsenzlehrveranstaltung,  
Transferarbeit

#### ● Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit  
LIMAK Expertenvideoserie und  
Online Wissenschecks,  
Präsenzlehrveranstaltung und  
Transferarbeit

#### ● Online Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit  
LIMAK Expertenvideoserie und  
Online Wissenschecks,  
interaktiven Live-Webinaren und  
Transferarbeit

## KONTAKT



Mag. Kathrin Reichinger  
Programm Management  
Telefon: +43 732 669 944 155  
Handy: +43 676 898 664 486  
Email: [kathrin.reichinger@limak.jku.at](mailto:kathrin.reichinger@limak.jku.at)

#### LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | [info@limak.jku.at](mailto:info@limak.jku.at) | [www.limak.at](http://www.limak.at)  
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444