

EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026S

BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

		Präsenztag ECTS	
10. – 11.04.2026			
● Gruppenbildung und Personalmanagement		2 Tage 3 ECTS	Mag. Manfred Werkusch-Klahn Mag. Andreas Berger
24. – 25.04.2026			
● Strategisches Management und Marketing		2 Tage 5 ECTS	Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka
21.05.2026 oder 30.05.2026*			
● Bilanzierung und Bilanzanalyse		1 Tag 3,5 ECTS	Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr. Stefan Mayr
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 30.05.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.			
22.05.2026			
● Volkswirtschaftslehre		1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink
12.06.2026 oder 19.06.2026*			
● Kostenrechnung und Kostenmanagement		1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. DI Peter Hofer
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 19.06.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.			

EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026S

13.06.2026 oder 20.06.2026*

- Investition und Finanzierung

*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 20.06.2026 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.

1 Tag
3,5 ECTS

Mag. Dr. Andreas Matje, MBA

03. – 04.07.2026 oder 10. – 11.07.2026**

- Decision Analysis: Business Simulation

**Bitte merken Sie sich beide Tage vor.
Die Teilnehmenden werden in 2 Gruppen aufgeteilt und können aus einem der beiden Termine wählen.

2 Tage
3 ECTS

FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler
FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr

EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026S

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztag ECTS	
16. - 17.10.2026		
● Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
13. - 14.11.2026		
● Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
10.12.2026		
● Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
11. - 12.12.2026		
● Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
08.01.2027		
● Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
09.01.2027		
● Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
05. - 06.02.2027		
● Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026S

HIGH IMPACT LEADERSHIP ESSENTIALS

SALZKAMMERGUT ODER WACHAU

11. - 13.03.2027

- Herausfordernde Führungssituationen meistern

Präsenztag
ECTS

3 Tage
5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel
Prof. Dr. habil. Arjan Kozica
Mag. Dr. Thomas Windischbauer,
MBA

15. - 17.04.2027

- Teams verstehen und effizient führen

3 Tage
5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel
Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé
Dr. Arne Keller

20. - 22.05.2027

- Veränderungsprozesse gestalten und steuern

3 Tage
5 ECTS

Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel
Prof. Dr. habil. Arjan Kozica
Mag. Dr. Thomas Windischbauer,
MBA

ONLINE

25.05.2027 - 29.06.2027

- Diversity, Equality, Gender & Inclusion in Business

Präsenztag
ECTS

25.05.2027 – 16:00-16:30 Uhr

3 Webinare
2 ECTS

Valentina Müller-Hinteregger, MSc

15.06.2027 – 16:00-18:30 Uhr

29.06.2027 – 16:00-17:30 Uhr

EXECUTIVE MBA

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

TIMETABLE LINZ 2026S



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

● Präsenzlehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium,
Präsenzlehrveranstaltung,
Transferarbeit

● Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
Präsenzlehrveranstaltung und
Transferarbeit

● Online Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
interaktiven Live-Webinaren und
Transferarbeit

KONTAKT



Mag. Kathrin Reichinger
Programm Management
Telefon: +43 732 669 944 155
Handy: +43 676 898 664 486
Email: kathrin.reichinger@limak.jku.at

LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444