

UNIVERSITÄTSLEHRGANG

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

TIMETABLE LINZ 2024W

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
04. - 05.10.2024  Verkäuferführung	2 Tage 4,5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
08. - 09.11.2024  Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 4,5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
06. - 07.12.2024  Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
10.01.2025  Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
11.01.2025  Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 1,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
13.02.2025  Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 1,5 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
14. - 15.02.2025  Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 4,5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

UNIVERSITÄTSLEHRGANG SALES MANAGEMENT EXCELLENCE TIMETABLE LINZ 2024W



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

● Präsenzlehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium,
Präsenzlehrveranstaltung,
Transferarbeit

● Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
Präsenzlehrveranstaltung und
Transferarbeit

KONTAKT



Mag. Claudia Buchinger
Programm Management
Telefon: +43 732 669 944 155
Handy: +43 676 898 664 482
Email: claudia.buchinger@limak.jku.at

LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Scienced Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444