







UNIVERSITÄTSLEHRGANG
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2026W

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
16. - 17.10.2026		
 Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
13. - 14.11.2026		
 Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
10.12.2026		
 Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Mag. Silvia Agha-Schantl
11. - 12.12.2026		
 Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
08.01.2027		
 Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
09.01.2027		
 Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
05. - 06.02.2027		
 Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

UNIVERSITÄTSLEHRGANG SALES MANAGEMENT EXCELLENCE TIMETABLE LINZ 2026W



Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

● Präsenzlehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium,
Präsenzlehrveranstaltung,
Transferarbeit

● Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und
Online Wissenschecks,
Präsenzlehrveranstaltung und
Transferarbeit

KONTAKT



Mag. Kathrin Reichinger
Programm Management
Telefon: +43 732 669 944 155
Handy: +43 676 898 664 486
Email: kathrin.reichinger@limak.jku.at

LIMAK Austrian Business School GmbH

A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444