

# BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE (MANAGEMENT COMPACT)

LINZ

14 15.04.2023	Anwesennenslage	
Gruppenbildung und Personalmanagement	2 Tage	Mag. Manfred Werkusch-Klahn Mag. Andreas Berger
28 29.04.2023		
Strategisches Management und Marketing	2 Tage	Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka
12.05.2023		
Volkswirtschaftslehre	1 Tag	FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink
13.05.2023 oder 01.06.2023*		
Bilanzierung und Bilanzanalyse		
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 13.05.2023 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.	1 Tag	Assoz. UnivProf. Mag. Dr. Stefan Mayr
02.06.2023 oder 16.06.2023*		
Kostenrechnung und Kostenmanagement		
*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 02.06.2023 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.	1 Tag	FH-Prof. Mag. DI Peter Hofer

Anwesenheitstage





#### 03.06.2023 oder 17.06.2023\*

Investition und Finanzierung

\*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Bei kleiner Gruppengröße findet der Termin am 03.06.2023 statt. Bei großer Gruppengröße wird die Gruppe aufgeteilt und die Teilnehmenden können einen der beiden Termine auswählen.

1 Tag

Mag. Dr. Andreas Matje, MBA

23. - 24.06.2023 oder 07. - 08.07.2023\*\*

Decision Analysis: Business Simulation

\*\*Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Die Teilnehmenden werden in 2 Gruppen aufgeteilt und können aus einem der beiden Termine wählen.

2 Tage

FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr

### STUDY TRIP ASIEN

22. - 27.05.2023

Study Trip Asien

Anwesenheitstage

6 Tage

## SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

#### LINZ

Anwesenheitstage 06. - 07.10.2023

Verkäuferführung
2 Tage
Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

03. - 04.11.2023

Strategische Ausrichtung und Gestaltung von
 Vertriebsorganisationen
 2 Tage
 Mag. Hubert Preisinger

01. - 02.12.2023

Strategisches Key Account Management
 2 Tage
 Gerald Geretschläger, MEd MBA

LIMAK



#### 12.01.2024

<ul> <li>Digital Sales and Customer Journey Management</li> <li>Digitalisierung und Geschäftsmodelle</li> </ul>	1 Tag	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
13.01.2024		
Digital Sales and Customer Journey Management	1 Tag	Ing. Peter Huber, MBA
Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	J	ing. Feler Flaber, FlbA
15.02.2024		
<ul> <li>Verhandlungsführung auf Executive Niveau</li> </ul>	1 Tag	Mag. Silvia Agha-Schantl
16 17.02.2024		
Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

## STUDY TRIP NORDAMERIKA

18. - 23.09.2023

Study Trip Nordamerika

Anwesenheitstage

6 Tage





Unsere Programme basieren auf einem State Of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen.

Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

Präsenzlehrveranstaltung Vorbereitendes Selbststudium, Präsenzlehrveranstaltung, Transferarbeit

Blended Lehrveranstaltung Vorbereitendes Selbststudium mit Wissenschecks, Präsenzlehrveranstaltung und Transferarbeit

Online Lehrveranstaltung Vorbereitendes Selbststudium mit LIMAK Expertenvideoserie und Online LIMAK Expertenvideoserie und Online Wissenschecks, interaktiven Live-Webingren und Transferarbeit

#### **KONTAKT**

LIMAK Austrian Business School GmbH

Science Park 5, Altenbergerstraße 69, A-4040 Linz,

Tel: +43-732-66 99 44-0

Standort Wien: THE ICON VIENNA, Tower 24, Wiedner Gürtel 13, A-1100 Wien,

Tel: +43-1-235 1444-0 E-Mail: info@limak.jku.at

www.limak.at

Tel.:

Handy:

E-Mail.:

