



SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Anwesenheitstage	
04. - 05.10.2024 ● Verkäuferführung	2 Tage	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
08. - 09.11.2024 ● Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage	Mag. Hubert Preisinger
06. - 07.12.2024 ● Strategisches Key Account Management	2 Tage	Gerald Geretschläger, MEd MBA
10.01.2025 ● Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
11.01.2025 ● Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag	Ing. Peter Huber, MBA
13.02.2025 ● Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag	Mag. Silvia Agha-Schantl
14. - 15.02.2025 ● Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE | UNIVERSITÄTSLEHRGANG

TIMETABLE LINZ 2024W



Unsere Programme basieren auf einem State Of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen.

Detaillierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

● Präsenzlehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium,
Präsenzlehrveranstaltung,
Transferarbeit

● Blended Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und Online
Wissenschecks,
Präsenzlehrveranstaltung und
Transferarbeit

● Online Lehrveranstaltung

Vorbereitendes Selbststudium mit
LIMAK Expertenvideoserie und Online
Wissenschecks, interaktiven
Live-Webinaren und Transferarbeit

KONTAKT

LIMAK Austrian Business School GmbH

Science Park 5, Altenbergerstraße 69, A-4040 Linz,

Tel: +43-732-66 99 44-0

Standort Wien: THE ICON VIENNA, Tower 24, Wiedner Gürtel 13, A-1100 Wien,

Tel: +43-1-235 1444-0

E-Mail: info@limak.jku.at

www.limak.at



Mag. Claudia Buchinger

Programm Management

Tel.: +43 732 669 944 155

Handy: +43 676 898 664 482

E-Mail: claudia.buchinger@limak.jku.at