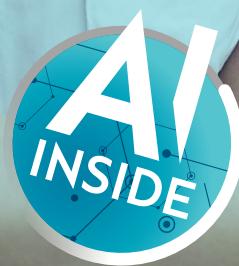


KONZENTRIERT
INTENSIV
ANREGEND

EXECUTIVE LIMAK ESSENTIALS

INTENSIVKURSE FÜR
FÜHRUNGSKRÄFTE &
EXPERT*INNEN 2026



KOMPAKTE KNOW-HOW-UPDATES |
DAUER: 1-2 PRÄSENZTAGE |

WISSEN KOMPAKT VERMITTELT



Mag. Gerhard Leitner, MSc
Geschäftsführung LIMAK

Mag. Dr. Susanne Summereder
Leitung Executive Essentials, Prokuristin



Mit der dynamischen Transformation der Wirtschaft steigen auch die Anforderungen an Führungskräfte. Damit einher geht ein wachsender Bedarf an effektiven Know-how-Updates. Genau hier setzen unsere Executive Essentials an. Mit ihnen bieten wir Führungskräften & Expert*innen die Möglichkeit ihr Wissen in kürzester Zeit auf höchstem Niveau zu erweitern oder sich bei Trendthemen auf den neuesten Stand zu bringen.

Unsere LIMAK Executive Essentials bieten Ihnen:

- > international erfahrene und hochqualifizierte LIMAK Expert*innen
- > Verknüpfung neuer wissenschaftlicher Erkenntnisse mit der aktuellen Unternehmenspraxis
- > exklusiven Erfahrungsaustausch unter Führungskräften & Fachexpert*innen

KONZENTRIERT

INTENSIV

ANREGEND

Ihr persönlicher Wissens-Espresso:
1–2 Präsenztage, die wirken.



INHALT

EXECUTIVE ESSENTIALS | 1–2 Präsenztag(e)

Seiten 4 | 5

Seiten 6 | 7

Seiten 8 | 9

Seiten 10 | 11

| LEADERSHIP & BUSINESS SKILLS | FUTURE SKILLS FOR LEADERS | AI FOR BUSINESS USE mit KI-Kompetenz Zertifikat | TRAIN THE TRAINER |
|--|--|---|---|
| BWL verstehen & besser entscheiden – Business Simulation Challenge | Resilienz und mentale Stärke aus dem Spitzensport | Create your own AI Agent – Praxisorientierte Masterclass | Trainings, die bewegen und Potenziale entfalten – Rolle, Haltung, Tools |
| Leadership for New Leaders – Durchstarten als Führungskraft | Restrukturierung – Liquidität sichern, Kosten managen | AI Execution – Vom Use Case zur erfolgreichen Umsetzung | Fragen, die wirken – Systemische Gesprächsführung mit Haltung |
| Positive Leadership – Mit Stärkenorientierung zu mehr Erfolg | Strategien für Wachstum und Stabilität in turbulenten Zeiten | Effizienz mit KI – Einkauf, Produktion & Logistik neu denken | KI im Training – Smarte Tools, die Lernen stärken |
| Teams zu Spitzenleistung führen – Tools für wirksame Führung | Führen mit Haltung – Klarheit, Mut und Dialog in herausfordernden Zeiten | HR trifft KI – Zusammenarbeit von Mensch und Maschine zukunftsfähig gestalten | Systemisch Denken – Wissen wirksam vermitteln |
| Nordic Leadership – Das Erfolgsgeheimnis skandinavischer Führung | Vertrieb neu denken – Neue Märkte, neue Kunden, neue Wege | AI Strategy & Business Development | |

ACADEMIC EXECUTIVE ESSENTIALS | 1–2 Präsenztag(e)

Seiten 12 – 14



| SALES MANAGEMENT EXCELLENCE | GENERAL MANAGEMENT FOR FUTURE BUSINESS |
|--|--|
| Strategische Ausrichtung von Vertriebsorganisationen | Strategic People Management |
| Verkäuferführung, die wirkt | Sales Management Excellence |
| Digital Sales and Customer Journey mit KI | Business Process Optimization |
| Vertriebsprozesse professionell steuern | |

CERTIFIED PROGRAMS | 3–7 Präsenztag(e)

Seiten 15 | 16

CERTIFIED
BUSINESS LEADER

CERTIFIED
TRAINER & LEARNING EXPERT

CERTIFIED
AI PROFESSIONAL

KONFERENZEN | 1 Präsenztag

Seiten 17 – 19

AI IN ACTION

VON DER IDEE ZUR UMSETZUNG

SMART SELLING

NEUE MÄRKTE, NEUE KUNDEN, NEUE WEGE



LEADERSHIP & BUSINESS SKILLS

BWL VERSTEHEN & BESSER ENTSCHEIDEN – BUSINESS SIMULATION CHALLENGE

2 Präsenztag | 26.–27.03.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Sie wollen Ihre BWL-Kenntnisse auffrischen oder sich für neue berufliche Herausforderungen wappnen? In diesem Kurs lernen Sie anhand eines Planspiels, strategische und operative Entscheidungen zu treffen und die passenden betriebswirtschaftlichen Werkzeuge effektiv einzusetzen.



MMag. Christoph Blaha, MBA

| | | |
|-------------------|---|-------------------|
| INHALTE | > Praxisorientierter Einblick in die Methoden des Finanz- und Rechnungswesens sowie Controllings > Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und deren Auswirkungen > Identifizierung und Monitoring relevanter KPIs für das eigene Unternehmen > Verbesserung der eigenen Entscheidungsfähigkeit und Sammlung praktischer Erfahrungen | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte und Expert*innen mit Projektverantwortung, die ihre BWL-Kenntnisse auffrischen oder erweitern möchten | |
| PREIS | > € 1.590,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

LEADERSHIP FOR NEW LEADERS – DURCHSTARTEN ALS FÜHRUNGSKRAFT

2 Präsenztag | 07.–08.05.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Führung bedeutet, den Überblick zu bewahren, sich gut zu organisieren und lösungsorientiert zu handeln. Dieser Intensivkurs unterstützt Sie dabei, Führungsherausforderungen zu meistern, Akzeptanz zu gewinnen und mit Ihrem Team nachhaltigen Erfolg zu generieren.



FH-Dozentin
Mag. Doris Perg

| | | |
|-------------------|--|-------------------|
| INHALTE | > Fähigkeit, als Führungskraft voranzugehen und gleichzeitig menschlich zu bleiben > Reflexion der Aufgaben als Führungskraft und Erwerb neuer Führungstools > Förderung der Leistungsbereitschaft und Entwicklung von Potenzialen im Team durch gezielte Führung > Verständnis, dass Führung mehr als Fachexpertise umfasst und wie Führung echten Mehrwert bringen kann | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > Neue und potenzielle Führungskräfte sowie Expert*innen mit lateraler Führungsverantwortung, die ihre authentische Führungsrolle finden und weiterentwickeln möchten | |
| PREIS | > € 1.590,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

POSITIVE LEADERSHIP – MIT STÄRKENORIENTIERUNG ZU MEHR ERFOLG

2 Präsenzstage | 23.–24.09.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Stärkenorientiertes Führen und authentisches Vorleben positiver Haltungen sind für ein gesundes und gelingendes Arbeitsleben unabdingbar. Im Kurs lernen Sie, wie die evidenzbasierte Wissenschaft vom positiven Führen (wie z. B. PERMA-Modell) im Arbeitsalltag von Führungskräften umgesetzt werden kann.



Mag. Dr. Gabriele
Sauberer, MBA

| | | |
|-------------------|---|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Vorstellung wissenschaftlich fundierter Methoden und Werkzeuge> Kenntnis, wie mittels positiver Führung die Effizienz gesteigert werden kann> Verständnis für die Wirkung positiver Führung in herausfordernden Situationen> Wahrnehmung der positiven Veränderung in der Führungskultur direkt an sich selbst und in der Gruppe | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte und Expert*innen mit lateraler Führungsverantwortung, die positive Veränderungen initiieren oder begleiten möchten | |
| PREIS | > € 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

TEAMS ZU SPITZENLEISTUNG FÜHREN – TOOLS FÜR WIRKSAME FÜHRUNG

2 Präsenzstage | 21.–22.10.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Wie gelingt echte Spitzenleistung im Team? In diesem Intensivkurs lernen Sie, Teamdynamiken zu verstehen, Potenziale freizulegen und Verantwortung zu stärken. Mit den 8 Säulen der High-Performance-Teamführung schaffen Sie Klarheit, Vertrauen und Drive – für ein Team, das gemeinsam Großes bewegt.



Mag. Marie
Osterbauer-Hofer

| | | |
|-------------------|--|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Methoden zur Etablierung verbindlicher Spielregeln und Gruppennormen> Visionen, Ziele und Partizipation als Booster für Engagement und Selbstverantwortung> Konflikt- und Lernkultur: Fehler nutzen, konstruktiv konfrontieren, Kooperationen stärken> Direkt anwendbare Tools für effektive Teamkommunikation, Feedback-/Feedforward-mechanismen und Meetingstrukturen | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte, Projektleiter*innen, Teambegleiter*innen, die ihre Teams zur Höchstleistung entwickeln möchten | |
| PREIS | > € 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

NORDIC LEADERSHIP – DAS ERFOLGSGEHEIMNIS SKANDINAVISCHER FÜHRUNG

2 Präsenzstage | 09.–10.12.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Was macht skandinavische Führung so erfolgreich? Erleben Sie, wie Klarheit, Vertrauen und Eigenverantwortung Innovation und Menschlichkeit fördern – und wie Sie die Prinzipien nordischer Führung konkret in Ihren eigenen Führungsalltag übertragen können.



Maike van den Boom

| | | |
|-------------------|---|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Tiefes Verständnis für die Kernwerte skandinavischer Führung> Reflexion des eigenen Führungsstils – Werte, Haltung, Wirkung> Übungen für den direkten Einsatz im Team und Unternehmen> Konkrete Wege zur gezielten Förderung von Vertrauen, Autonomie und Sinn | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte aller Ebenen und Expert*innen aller Funktionen, die bereit sind, sich selbst infrage zu stellen | |
| PREIS | > € 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

FUTURE SKILLS FOR LEADERS

RESILIENZ UND MENTALE STÄRKE AUS DEM SPITZENSPORT

1 Präsenztag | 09.04.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Lernen Sie von Dr. Thomas Wörz, erfolgreicher Mentalcoach im Spitzensport, wie Sie mentale Stärke aufbauen, Ihre*n "Innere*n Kritiker*in" entmachten und mit Druck souverän umgehen. Entwickeln Sie Ihre persönliche Widerstandskraft – für mehr Klarheit, Energie und innere Balance im beruflichen Alltag.



Mag. Dr. Thomas Wörz

| | | |
|-------------------|---|--|
| INHALTE | > Konzepte und Ansätze der Resilienzforschung > Strategien aus dem Spitzensport kennenlernen und im Berufsalltag einsetzen > Maßnahmen in kleinen Schritten auf unterschiedliche Situationen transferieren > Entwicklung eines persönlichen "Resilienz-Schutzprogramms" für Drucksituationen | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Alle, diefordernde Situationen resilenter, achtsamer, gesünder und leistungsfähiger angehen wollen | |
| PREIS | > € 890,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

RESTRUKTURIERUNG – LIQUIDITÄT SICHERN, KOSTEN MANAGEN

1 Präsenztag | 17.04.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Wie kann ein Unternehmen auch in unsicheren Zeiten handlungsfähig bleiben? In diesem Kurs lernen Sie, Risiken frühzeitig zu erkennen und mit gezieltem Liquiditäts- und Kostenmanagement wirksam gegenzusteuern – für eine stabile, widerstandsfähige und zukunftssichere Organisation.



Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr. Stefan Mayr

| | | |
|-------------------|---|--|
| INHALTE | > Frühindikatoren und Ursachen aktueller wirtschaftlicher Krisen > Tools und Methoden zur kurzfristigen Liquiditätsplanung > Kennzahlenbasiertes, strategisches Kostenmanagement für eine langfristig stabile Ausrichtung > Ansätze zur Stärkung organisationaler Resilienz und Robustheit | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Geschäftsführer*innen, Führungskräfte und Expert*innen mit Finanzverantwortung, die ihr Unternehmen krisenfest aufstellen wollen | |
| PREIS | > € 890,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

STRATEGIEN FÜR WACHSTUM UND STABILITÄT IN TURBULENTEN ZEITEN

2 Präsenztag | 23.–24.04.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Wie gelingt Entscheiden in unsicheren Zeiten? Der Intensivkurs vermittelt praxisnahe Strategien für den souveränen Umgang mit Nichtwissen, Ambiguität und Druck – für reflektierte Entscheidungen, organisationale Resilienz und Zukunftsorientierung in komplexen Unternehmenskontexten.

| | | | |
|-------------------|---|---|---|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Entwicklung tragfähiger Wege mit Ambiguität und strategischer Mehrdeutigkeit umzugehen> Neue Entscheidungsfähigkeiten aufbauen, wenn Wissen und Steuerbarkeit begrenzt sind> Handlungsfähigkeit und Zukunftsorientierung durch Stabilisierung, Diversifikation und neue Geschäftslogiken sichern> Mit Szenarienplanung und Foresight Thinking Perspektiven erweitern und Business Development jenseits linearen Wachstums denken | Jetzt buchen: |  |
| ZIELGRUPPE | > Geschäftsführer*innen, Führungskräfte, Entscheidungsträg*innen und Business Development Manager*innen, die nach Orientierung, Klarheit und strategischer Handlungsfähigkeit suchen | | |
| PREIS | >€ 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |



Mag. Barbara Bindl

FÜHREN MIT HALTUNG – KLARHEIT, MUT UND DIALOG IN HERAUSFORDERNDEN ZEITEN

1 Präsenztag | 07.05.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Führen in herausfordernden Zeiten verlangt Klarheit, Haltung und Dialogfähigkeit. Dieser Intensivkurs stärkt Führungskräfte darin, auch unter Druck wirksam und empathisch zu handeln. Sie lernen, schwierige Entscheidungen transparent zu treffen – und dabei in Beziehung zu bleiben.

| | | | |
|-------------------|--|---|---|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Spannungsfelder zwischen Klarheit und Kollaboration verstehen und anwenden> Entscheidungsprozesse unter Unsicherheit strukturieren und reflektieren> Dialogische Führung in herausfordernden Situationen gezielt einsetzen> Persönliche Haltung: Mut, Verantwortung und Charakterstärke als Führungsbasis | Jetzt buchen: |  |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte, die ihre Rolle in unsicheren Zeiten aktiv und reflektiert gestalten möchten | | |
| PREIS | >€ 890,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |



Prof. Dr.
Arjan Kozica

VERTRIEB NEU DENKEN – NEUE MÄRKTE, NEUE KUNDEN, NEUE WEGE

2 Präsenztag | 21.–22.10.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

In Zeiten rasanter Veränderungen stoßen klassische Vertriebsansätze an ihre Grenzen. Dieser Kurs zeigt, wie Sie Strategien neu ausrichten, Potenziale erschließen und Teams zukunftsfit machen. Mit praxisnahen Ansätzen und innovativen Methoden wird der Vertrieb als Wachstumstreiber neu gedacht.

| | | | |
|-------------------|---|---|---|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none">> Stabilisierung und Neuausrichtung des Vertriebs in Zeiten von Digitalisierung und KI> Neue Potenziale in Märkten, Kundensegmenten und digitalen Kanälen erschließen> Teams motivieren, gezielt führen und fit für zukünftige Herausforderungen machen> Klare Strategien und praxisnahe Methoden für nachhaltigen Vertriebserfolg | Jetzt buchen: |  |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte im Vertrieb, Bereichsverantwortliche sowie Key Account Manager*innen, die ihren Vertrieb zukunftsfit machen möchten | | |
| PREIS | >€ 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |



Gerald Geretschläger,
MEd MBA

mit
KI-KOMPETENZ
ZERTIFIKAT
gemäß dem
EU AI ACT

AI FOR BUSINESS USE

VOM PROMPTING ZUM KI-AGENTEN: POTENZIALE, USE CASES & VORAUSSETZUNGEN IM UNTERNEHMEN

1 Präsenztag | 12.06.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Vom professionellen Prompting zum nächsten Reifegrad: KI-Assistenten & Agentic-AI-Konzepte im Unternehmenskontext. Lernen Sie eigene Assistenten mit ChatGPT & Copilot zu erstellen, entwickeln und priorisieren Sie Use Cases, bewerten Sie Potenziale realistisch und ordnen Agentic AI ein.



Ing. Peter Huber, MBA



Daniel Schlager

| | | | |
|-------------------|---|---------------|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none"> > Entwicklung verstehen: Vom klassischen Prompting bis zu KI-Assistenten und Agenten – Reifegrade und Einsatzlogik > Wirksam prompten: Methoden & Standards für klare Anweisungen und verlässliche Ergebnisse > Assistenten bauen: Eigene KI-Assistenten mit ChatGPT & Microsoft Copilot erstellen, testen und optimieren > Agentic AI anwenden: Use Cases erkennen und Tools zur Erstellung von Agents kennenlernen – Möglichkeiten, Grenzen und Voraussetzungen im Unternehmen einordnen | Jetzt buchen: | |
| ZIELGRUPPE | <ul style="list-style-type: none"> > Führungskräfte und Expert*innen mit ersten KI-Erfahrungen (ohne technische Vorkenntnisse), die KI gezielt einsetzen und Use Cases Richtung Assistenten/Agenten weiterentwickeln wollen. | | |
| PREIS | <ul style="list-style-type: none"> > € 890,— <p>20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen</p> | | |

AI EXECUTION – VOM USE CASE ZUR ERFOLGREICHEN UMSETZUNG

1 Präsenztag | 25.06.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Wie wird aus einem Use Case gelebte Realität? Erfahren Sie, wie KI wirkt – wenn sie strategisch geplant, in Prozesse integriert und gemeinsam mit Menschen umgesetzt wird. In diesem Kurs erhalten Sie relevantes Wissen und konkrete Umsetzungshilfen und lernen von realen Praxisbeispielen anderer Unternehmen.



Magdalena May,
BSc MSc

| | | | |
|-------------------|---|---------------|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none"> > Erfolgsfaktoren für KI-Projekte verstehen – von der Strategie über die Identifikation relevanter Stakeholder bis zur organisationalen Verankerung > KI sinnvoll in bestehende Prozesse und Teamstrukturen integrieren > Potenziale von KI-Agenten für künftige Formen der Zusammenarbeit reflektieren > Konkrete Tools, Methoden und Fallbeispiele im eigenen Unternehmenskontext nutzbar machen | Jetzt buchen: | |
| ZIELGRUPPE | <ul style="list-style-type: none"> > Führungskräfte, Entscheider*innen, Innovationsverantwortliche und Projektleiter*innen, die KI erfolgreich in die Umsetzung bringen möchten | | |
| PREIS | <ul style="list-style-type: none"> > € 890,— <p>20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen</p> | | |

EFFIZIENZ MIT KI – EINKAUF, PRODUKTION & LOGISTIK NEU DENKEN

1 Präsenztag | 23.09.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz



FH-Prof. Dr. Patrick
Brandtner, BA MA MSc

Von der Fertigung bis zur Lieferkette – Künstliche Intelligenz macht Prozesse schneller, smarter und nachhaltiger. In diesem Kurs lernen Sie, wie Sie operative Exzellenz mit Innovation verbinden und dadurch nachhaltige Wettbewerbsvorteile schaffen können. Nutzen Sie KI als Treiber für moderne Prozesse entlang der Wertschöpfungskette.

| | | |
|-------------------|---|-------------------|
| INHALTE | > Ganzheitlicher Zugang von der Fragestellung bis zum Umsetzungsplan > Verständnis für den gewinnbringenden Einsatz von KI im eigenen Unternehmen > Eigenes Ausprobieren unterschiedlicher Methoden der KI zur Effizienzsteigerung > Teilnehmer*innengruppenorientierte Auswahl relevanter Use Cases | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > Geschäftsführer*innen, Führungskräfte und Expert*innen aus Einkauf, Produktion & Logistik, die ihre Effizienz entlang der Supply Chain optimieren möchten | |
| PREIS | > € 890,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

HR TRIFFT KI – ZUSAMMENARBEIT VON MENSCH UND MASCHINE ZUKUNFTSFÄHIG GESTALTEN

1 Präsenztag | 25.09.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz



Mag. Gernot Winter

HR, wie wir es kennen, hat ausgedient. Wer künftig Personal verantwortet, muss KI verstehen – und mitgestalten. Der Kurs zeigt, wie KI den HR-Alltag verändert, welche Tools relevant sind und wie Führungskräfte die Zusammenarbeit von Mensch und Maschine aktiv gestalten können.

| | | |
|-------------------|---|-------------------|
| INHALTE | > Grundlagen, Potenziale und Grenzen der KI im HR-Kontext > Veränderung der Arbeitswelt durch KI – jetzt und in naher Zukunft > Überblick über aktuelle KI-Tools und deren Einsatz in Recruiting, Entwicklung & Co > Rechtliche und ethische Aspekte beim Einsatz von KI in Organisationen | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > HR-Manager*innen, KI-Verantwortliche und Führungskräfte, die die Zusammenarbeit von Mensch und Maschine aktiv mitgestalten wollen | |
| PREIS | > € 890,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

AI STRATEGY & BUSINESS DEVELOPMENT

1 Präsenztag | 07.10.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz



Dr. Dipl. Math.
Maximilian Beinhofner

Der Kurs befähigt Führungskräfte und Entscheidungsträger*innen, KI-Potenzielle und Risiken zu verstehen und strategisch zu nutzen. Sie lernen fundierte Entscheidungen zur erfolgreichen Implementierung und Skalierung von KI zu treffen, um zukünftig Innovation in Ihrem Unternehmen vorantreiben und Wettbewerbsvorteile erzielen zu können.

| | | |
|-------------------|---|-------------------|
| INHALTE | > Erkennen und Bewerten des KI-Potenzials im eigenen Unternehmen > Entwicklung einer klaren und umsetzbaren KI-Strategie > Gestaltung eines effizienten Setups für die Implementierung von KI-Lösungen > Verständnis, wie mittels KI bestehendes Geschäft optimiert und neues Geschäft generiert werden kann | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > Führungskräfte und Entscheidungsträger*innen, die KI wirkungsvoll einsetzen wollen, um ihr Unternehmen fit für die Zukunft zu machen | |
| PREIS | > € 890,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

TRAIN THE TRAINER

TRAININGS, DIE BEWEGEN UND POTENZIALE ENTFALTEN – ROLLE, HALTUNG, TOOLS

2 Präsenztag | 20.–21.05.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Ihr Einstieg in die professionelle Trainingspraxis: Sie gewinnen Klarheit über Ihre Trainer*innen-/Facilitatorrolle, verstehen Gruppenprozesse, arbeiten mit wirksamen Methoden und entwickeln Ihren eigenen Stil. Theorie, Reflexion und Praxis verbinden sich zu einem Lernraum mit Wirkung.



Tom Venning



Mag. Julia
Stöger

Jetzt buchen:



| | | |
|-------------------|--|--|
| INHALTE | > Klarheit über die eigene Rolle und Identität als Trainer*in/Facilitator gewinnen > Gruppen- und Systemdynamiken verstehen und psychologische Sicherheit fördern > Einen praxisnahen Werkzeugkoffer an Methoden und Moderationstechniken für unterschiedliche Trainingskontakte erhalten > Sicherheit in der Gestaltung von Trainingsarchitekturen auf Basis spezifischer Lernbedarfe entwickeln | Jetzt buchen: Link |
| ZIELGRUPPE | > Angehende und bestehende Trainer*innen, Berater*innen sowie interne Learning Facilitator, HR-Expert*innen und Veränderungsbegleiter*innen | |
| PREIS | > € 1.590,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

FRAGEN, DIE WIRKEN – SYSTEMISCHE GESPRÄCHSFÜHRUNG MIT HALTUNG

2 Präsenztag | 18.–19.06.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Dieser Kurs vermittelt das Fundament wirksamer Gesprächsführung im Coaching-, Trainings- und Change-Kontext. Sie entwickeln Ihre Zuhör- und Fragetechnik sowie Ihre Selbstsicherheit, um in Beratung, Führung und Organisationsentwicklung wirksam zu agieren.



Veronika Kolb-Leitner, MSc

| | | |
|-------------------|---|--|
| INHALTE | > Systemische Gesprächsführung: Leitfaden und Haltung für Coaching und Training > Fragetechniken mit Wirkung: Komplexität erkennen und Veränderungen ermöglichen > Auftragsklärung & Beziehung: Vertrauen stärken, Erwartungen klären, heikle Themen ansprechen > Transfer sichern: Tools, die Umsetzung und Wirksamkeit im Alltag fördern | Jetzt buchen: Link |
| ZIELGRUPPE | > Angehende und bestehende Trainer*innen, Berater*innen sowie interne Learning Facilitator, HR-Expert*innen und Veränderungsbegleiter*innen | |
| PREIS | > € 1.590,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

KI IM TRAINING – SMARTE TOOLS, DIE LERNEN STÄRKEN

1 Präsenztag | 24.09.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Assisted by AI? Ja – aber sinnvoll und menschlich! Dieser Kurs zeigt Trainer*innen und Learning Facilitator, wie KI verantwortungsvoll, praxisnah und reflektiert im Trainingsprozess eingesetzt werden kann. Ziel ist ein souveräner, wirksamer Umgang mit KI als unterstützendes Werkzeug – ohne die menschliche Dimension des Lernens aus dem Blick zu verlieren.



Mag. Michael
Ungersböck

| | | | |
|-------------------|---|--|--|
| INHALTE | > Verständnis für KI-Technologien und deren Nutzen im Trainingskontext > Praxisnahe Anwendungsszenarien entlang des gesamten Trainingsprozesses > Kritische Einschätzung von Chancen und Grenzen im Sinne eines unterstützenden Werkzeugs > Sicherheit im ethisch-emotionalen Umgang und konkrete Quick Wins für den Trainingsalltag | Jetzt buchen: Hier klicken | |
| ZIELGRUPPE | > Angehende und bestehende Trainer*innen, Berater*innen sowie interne Learning Facilitator, HR-Expert*innen und Veränderungsbegleiter*innen | | |
| PREIS | > € 890,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

SYSTEMISCH DENKEN – WISSEN WIRKSAM VERMITTELN

2 Präsenzstage | 05.–06.11.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Tiefgreifende Veränderung gelingt dort, wo Trainings das System berühren: Dieser Kurs zeigt, wie Sie systemisches Denken gezielt im Training einsetzen. Sie lernen, Organisationen als soziale Systeme zu verstehen und Ihre Trainings so zu konzipieren, dass sie zur organisationalen Realität passen und wirken.



Mag. Alexander
Stankovsky, MBA

| | | | |
|-------------------|---|--|--|
| INHALTE | > Systemische Grundlagen für Trainings: Prinzipien, Begriffe und Haltungen > Organisationen als soziale Systeme verstehen: Dynamiken, Beziehungen, Erwartungen > Spannungsfelder, Polaritäten und Muster in Organisationen analysieren und thematisieren > Transfer in den Trainingsalltag: Tools, Reflexion und Fallarbeit für kontextsensible Gestaltung | Jetzt buchen: Hier klicken | |
| ZIELGRUPPE | > Angehende und bestehende Trainer*innen, Berater*innen sowie interne Learning Facilitator, HR-Expert*innen und Veränderungsbegleiter*innen | | |
| PREIS | > € 1.590,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

LIFELONG
LEARNING
FOR LEADERS

Die LIMAK sieht sich
als lebenslange
Lernbegleiterin
und möchte
Führungskräften in
jeder Karriere- und
Lebensphase zur
Verfügung stehen.





ACADEMIC EXECUTIVE ESSENTIALS

Mit unseren Academic Executive Essentials erhalten Sie das Beste aus zwei Welten. Sie erleben intensive, kompakte und anregende Weiterbildung im Executive Essentials-Format und tauchen gleichzeitig in die akademische Welt der Executive MBA-Programme ein. Dabei profitieren Sie von praxisnahem Wissen auf akademischem Niveau. Die Inhalte stellen einen Best-of-Auszug unserer meistgebuchten Universitätslehrgänge dar und werden von einer renommierten Faculty vermittelt.

LIMAK BLENDED LEARNING

Die Kurse werden im Blended Learning-Format durchgeführt – ein bzw. zwei Präsenztag(e) plus flexibles, selbstgesteuertes Online Learning im Vorfeld und – bei Wunsch auf Anrechnung – einer abschließenden Transferarbeit im Nachgang.



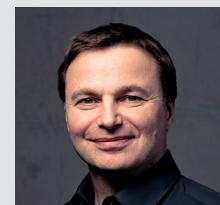
ANERKENNUNG

Bei Interesse sind Academic Executive Essentials Kurse nach erfolgreicher Absolvierung anrechenbar auf den LIMAK Executive MBA „Sales Management Excellence“ oder "General Management for Future Business" sowie die jeweils gleichnamigen Universitätslehrgänge.

SALES STRATEGY & ORGANISATION – VERTRIEB STRATEGISCH AUSRICHTEN UND GESTALTEN

2 Präsenztag | 16.–17.10.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Wien

Stärken Sie Ihre Vertriebskraft strategisch: Lernen Sie, wie Sie aus der Unternehmensstrategie eine schlagkräftige Vertriebsstrategie entwickeln, Strukturen effektiv gestalten und Prozesse optimieren – für messbar mehr Verkaufserfolg und eine zukunftsähnliche Vertriebsorganisation.



Mag. Hubert Preisinger

| | | |
|------------|---|---|
| INHALTE | > Entwicklung wirksamer Vertriebsstrategien auf Basis von Marktentwicklung und Unternehmenszielen > Analyse von Vertriebsorganisationen und deren Einfluss auf den Verkaufserfolg > Gestaltung effizienter Strukturen, Abläufe und Vertriebsprozesse > Lösung von Spannungsfeldern an Schnittstellen im Vertrieb | Jetzt buchen:  |
| ZIELGRUPPE | > Geschäftsführer*innen mit Vertriebsverantwortung, Vertriebsführungskräfte sowie Business Development Manager*innen | |
| PREIS | > € 1.590,— | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

VERKÄUFERFÜHRUNG, DIE WIRKT – MENSCHEN ENTWICKELN, UMSÄTZE STEIGERN

2 Präsenztag | 13.–14.11.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Wien

Verkäuferführung braucht klare Linien und starke Impulse. In diesem Intensivkurs schärfen Sie Ihr Führungsprofil, reflektieren zentrale Stellhebel im Vertrieb und entwickeln konkrete Maßnahmen, um Ihr Team gezielt zu steuern, zu motivieren sowie nachhaltig zu mehr Leistung zu führen.



Mag. (FH) Dr.
Oliver Wieser

| | | | |
|-------------------|---|--|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none"> > Besonderheiten und Erfolgsfaktoren der Verkäuferführung > Vertriebseffektivität vs. Vertriebseffizienz im Führungsalltag > Selbstführung und Selbstmanagement im Vertrieb > Tools, Methoden und Kommunikation für mehr Performance im Team | Jetzt buchen: | |
| ZIELGRUPPE | <ul style="list-style-type: none"> > Vertriebsführungskräfte, Business Development Manager*innen sowie Außen- und Innendienstführungskräfte | | |
| PREIS | > € 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

DIGITAL SALES & CUSTOMER JOURNEY – VERTRIEB NEU DENKEN MIT KI

1 Präsenztag | 10.12.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Wien

Lernen Sie, wie Sie durch digitale Transformation, KI und Customer Journey Management Ihren Vertrieb auf das nächste Level heben. Dieser Intensivkurs zeigt praxisnah, wie moderne Vertriebsprozesse gestaltet, digital optimiert und strategisch transformiert werden.



Ing. Peter Huber, MBA

| | | | |
|-------------------|--|--|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none"> > Digitale Sales-Strategien und Erfolgsfaktoren im Wandel > Reifegrad- und Transformationsmodelle praxisnah anwenden > Technologien wie KI im Sales Funnel wirksam einsetzen > Customer Journey im digitalen Vertrieb verstehen und gestalten | Jetzt buchen: | |
| ZIELGRUPPE | <ul style="list-style-type: none"> > Vertriebsführungskräfte, Business Development und Change-Manager*innen sowie Digitalisierungsverantwortliche | | |
| PREIS | > € 890,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

VERTRIEB PROFESSIONELL STEUERN – PROZESSE OPTIMIEREN, (TEAM-)PERFORMANCE STEIGERN

2 Präsenztag | 11.–12.12.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Wien

Vertrieb strategisch steuern, Teams wirksam führen: In diesem Intensivkurs erfahren Sie, wie Sie mit klaren Zielen, relevanten KPIs und praxisnahen Tools Ihren Vertrieb nachhaltig auf Erfolg ausrichten – und Ihr Team effektiv entwickeln, motivieren und stärken.



Mag. (FH) Dr.
Oliver Wieser

| | | | |
|-------------------|---|--|--|
| INHALTE | <ul style="list-style-type: none"> > Steuerungsansätze für Vertriebsprozesse und -teams > Einsatz von CRM-Systemen und Tools zur Kundenbindung > Vertriebscontrolling mit Kennzahlen und KPI-Systemen > Personalmanagement im Vertrieb: Führung, Coaching und Anreizsysteme | Jetzt buchen: | |
| ZIELGRUPPE | <ul style="list-style-type: none"> > Vertriebsführungskräfte und Unternehmer*innen/Bereichsverantwortliche mit Vertriebsverantwortung | | |
| PREIS | > € 1.590,- | 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

STRATEGIC PEOPLE MANAGEMENT & CULTURAL DEVELOPMENT – GESTALTUNG EINER ZUKUNTSFÄHIGEN ARBEITSWELT

2 Präsenztag | 22.–23.05.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Im Kurs lernen Sie, die Organisationskultur zu analysieren und ihren Einfluss auf HR-Systeme zu erkennen. Entwickeln Sie Ansätze zur Gestaltung von HR-Architekturen, um bestehende Kompetenzen zu nutzen und Innovation zu fördern. Entdecken Sie Praktiken, um die neue Arbeitswelt erfolgreich zu gestalten.



Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr.
Barbara Müller-Christensen

| | | |
|-------------------|--|---------------|
| INHALTE | > Wissen, wie HR-Praktiken gezielt genutzt werden können, um bestehendes Geschäft zu stärken und gleichzeitig Raum für Neues zu schaffen > Beleuchtung von Maßnahmen zur Gewinnung, Förderung und Bindung von Mitarbeiter*innen > Kenntnis verschiedener Organisationsformen und Verständnis der jeweiligen Vor- und Nachteile > Verständnis für das Zusammenwirken von Unternehmenskultur, Strategie, Struktur, Prozesse und Haltungen | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > HR-Neueinsteiger*innen sowie Führungskräfte/Expert*innen aus diversen Funktionen, die einen Einblick in die Arbeit von HR und Organisationsentwicklung erhalten möchten | |
| PREIS | > € 1.590,- 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE – STELLHEBEL FÜR EINEN ERFOLGREICHEN VERTRIEB

2 Präsenztag | 26.–27.06.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Erweitern Sie Ihr Wissen über die Erfolgsfaktoren und Stellhebel im Vertrieb! In diesem Intensivkurs erfahren Sie, welche Instrumente zur gezielten Steuerung eingesetzt werden können und erwerben die Fähigkeit, den Einfluss der fortschreitenden Digitalisierung auf vertriebsstrategische Entscheidungen zu bewerten.



Mag. (FH) Dr.
Oliver Wieser

| | | |
|-------------------|---|---------------|
| INHALTE | > Überblick über die Erfolgsfaktoren im Vertrieb > Methodenset zur effektiven und motivierenden Verkäuferführung > Optimierung des Vertriebs durch strategisches Herangehen und strukturiertes Monitoring > Digitalisierung und Vertrieb: Status quo und Zukunftsszenarien | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > Angehende Vertriebsführungskräfte sowie Geschäftsführer*innen und Führungskräfte mit Schnittstelle zum Vertrieb, die Einblicke in die Vertriebwelt gewinnen möchten | |
| PREIS | > € 1.590,- 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

BUSINESS PROCESS OPTIMIZATION – AUFBRUCH IN DIE DIGITALE ZUKUNFT MIT PROZESSMANAGEMENT

2 Präsenztag | 10.–11.07.2026 | 09:00–18:00 Uhr | Linz

In Zeiten fortschreitender Digitalisierung sind effiziente Arbeitsabläufe ein entscheidender Faktor, um im Wettbewerb zu bestehen. Prozessautomatisierung und -management gewinnen daher an Bedeutung. Der Kurs bietet Ihnen einen kompakten Einblick in die Methoden zur Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse.



Mag. Dr. Roland
Bauer, EMBS

| | | |
|-------------------|--|---------------|
| INHALTE | > Identifikation ineffizienter Arbeitsabläufe und Erkennung von Engpässen > Maßnahmen zur Steigerung von Effizienz, Qualität und Wettbewerbsfähigkeit > Schaffung der Grundlage zur Digitalisierung von Prozessen > Erwerb und praktische Anwendung von Tools und Methoden zur Prozessoptimierung | Jetzt buchen: |
| ZIELGRUPPE | > (Angehende) Prozessverantwortliche/Prozessmanager*innen und Führungskräfte, die praxiserprobte Prozessoptimierung suchen | |
| PREIS | > € 1.590,- 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen | |

CERTIFIED PROGRAMS

Die LIMAK Certified Programs stehen für kompakte, praxisnahe Weiterbildung (3–7 Tage) auf höchstem Niveau – ohne Prüfungsstress, aber mit direktem Nutzen für Ihre berufliche Praxis.

Diese zeichnen sich aus durch:

- > Hohen Praxisbezug bei gleichzeitig fundierter akademischer Basis
- > Konzentration auf relevante Inhalte, praxisnahe Tools und sofort anwendbares Wissen
- > Ein LIMAK Teilnahmezertifikat als sichtbaren Kompetenznachweis

CERTIFIED BUSINESS LEADER



4 Präsenztage in 2 Modulen geblockt | 09:00–18:00 Uhr | Linz

Das kompakte Certified Program unterstützt neue und angehende Führungskräfte bei der Entwicklung ihrer Rolle. Erfahren Sie, was eine gute Führungskraft ausmacht, und stärken Sie Ihre Leadership-Kompetenzen durch praxisnahe Übungen. Eine Business-Simulation hilft Ihnen, Ihr betriebswirtschaftliches Wissen zu vertiefen und strategische Entscheidungen zukünftig sicher zu treffen.

| | |
|-----------------|---|
| KURSE & INHALTE | <p>BWL VERSTEHEN & BESSER ENTSCHEIDEN – Business Simulation Challenge 26.–27.03.2026</p> <ul style="list-style-type: none">> Praxisorientierte Einblicke in die Methoden des Finanz- und Rechnungswesens sowie Controllings> Verbesserung der eigenen Entscheidungsfähigkeiten durch das Erleben der wirtschaftlichen Zusammenhänge in- und außerhalb des Unternehmens mittels Planspiels <p>LEADERSHIP FOR NEW LEADERS – Durchstarten als Führungskraft 07.–08.05.2026</p> <ul style="list-style-type: none">> Reflexion der Aufgaben als Führungskraft und Erwerb neuer Tools zur Optimierung der Führungsleistung> Verständnis für Gruppendynamiken, Förderung der Leistungsbereitschaft und Entwicklung von Potenzialen im Team |
| ZIELGRUPPE | > Der Kurs richtet sich an neue und potenzielle Führungskräfte, die verstehen wollen, was eine gute Führungskraft ausmacht und ihre Betriebswirtschaftskenntnisse auffrischen oder erweitern möchten. |
| PREIS | > € 2.890,– 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen |

Jetzt buchen:



CERTIFIED TRAINER & LEARNING EXPERT



7 Präsenztagen in 4 Modulen geblockt | 09:00–18:00 Uhr | Linz

In diesem Certified Program entwickeln Sie fundierte Kompetenzen für wirksame Trainings- und Lernprozesse im Unternehmenskontext. Sie schärfen Ihre Rolle als Trainer*in bzw. interner Learning Facilitator, lernen systemisch zu denken und zu fragen, erweitern Ihre methodische Toolbox und integrieren aktuelle KI-Tools sinnvoll in Ihre Lernformate. Das Programm verbindet Reflexion, Haltung und Praxis – für Lernräume, die Entwicklung ermöglichen und Organisationen nachhaltig stärken.

| | |
|-----------------|---|
| KURSE & INHALTE | TRAININGS, DIE BEWEGEN UND POTENZIALE ENTFALTEN 20.–21.05.2026 > Reflexion der eigenen Rolle, fundiertes Verständnis für Gruppenprozesse und Gestaltung wirksamer Lernräume mit einem praxisnahen Methodenkoffer FRAGEN, DIE WIRKEN – Systemische Gesprächsführung mit Haltung 18.–19.06.2026 > Systemische Fragestellungen und strukturierte Gesprächsführung für klare Aufträge, konstruktive Gespräche und Praxistransfer KI IM TRAINING – Smarte Tools, die Lernen stärken 24.09.2026 > KI-Anwendungen im Trainingszyklus für effiziente, wirksame und menschliche Lernprozesse SYSTEMISCH DENKEN – Wissen wirksam vermitteln 05.–06.11.2026 > Systemische Prinzipien in Trainings nutzen, um Beziehungen, Dynamiken und Kontexte für nachhaltiges Lernen zu berücksichtigen |
| ZIELGRUPPE | > (Angehende) Trainer*innen, Berater*innen, interne Learning Experts, Change Begleiter*innen und HR-Expert*innen, die Lernprozesse fundiert, systemisch und praxisnah gestalten und KI dabei wirksam wie menschlich integrieren möchten |
| PREIS | > € 4.590,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen <small>Hinweis: Die Absolvierung des "Certified Trainer & Learning Expert" stellt keine automatische Qualifikation für eine Aufnahme in die LIMAK Faculty dar. Diese erfolgt nach gesonderten Kriterien und einem strukturierten Auswahlverfahren.</small> Jetzt buchen:  |

CERTIFIED AI PROFESSIONAL – VON DER VISION ZUR UMSETZUNG



3 Präsenztagen in 3 Modulen geblockt | 09:00–18:00 Uhr | Linz

In diesem Certified Program lernen Sie, KI strategisch zu nutzen, geeignete Use Cases zu identifizieren und umzusetzen. Sie erfahren, wie Sie typische Stolpersteine wie Akzeptanzprobleme oder Ängste adressieren und das Zusammenspiel von Menschen und Maschine zukunftsorientiert gestalten. Am Ende setzen Sie Prompts und Assistenten gezielt ein, arbeiten effizienter und verstehen KI Agents sowie die nötigen Voraussetzungen im Unternehmen.

| | |
|-----------------|---|
| KURSE & INHALTE | VOM PROMPTING ZUM KI-AGENTEN – Praxisorientierte Masterclass 12.06.2026 > Einordnung zentraler KI-Entwicklungen (Prompting, Assistenten, Agenten), gezielte Nutzung von Prompts und selbst entwickelten Assistenten sowie ein Überblick über die Potenziale aktueller KI-Agenten AI EXECUTION – Vom Use Case zur erfolgreichen Umsetzung 25.06.2026 > Erfolgsfaktoren für KI-Projekte erkennen, KI in Strukturen integrieren, Potenziale von KI-Agenten reflektieren und praxisnahe Tools anwenden AI STRATEGY & BUSINESS DEVELOPMENT 07.10.2026 > Chancen und Risiken von KI erkennen, Potenziale für Prozessoptimierung und Innovation nutzen und daraus eine zukunftsfähige Strategie entwickeln |
| ZIELGRUPPE | > Geschäftsführer*innen, Führungskräfte und Projektverantwortliche, die die Potenziale der KI zukünftig für ihr Unternehmen besser verstehen und in Umsetzung bringen möchten, um sich den nötigen Wettbewerbsvorteil zu sichern |
| PREIS | > € 2.190,— 20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026" für LIMAK Teilnehmer*innen Absolvent*innen Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen Jetzt buchen:  |



FACING FUTURE



LIMAK KONFERENZEN

1 PRÄSENZTAG



12. MÄRZ 2026

AI IN ACTION – VON DER IDEE ZUR UMSETZUNG



01. OKTOBER 2026

SMART SELLING – NEUE MÄRKTE, NEUE KUNDEN, NEUE WEGE



HIGHLIGHTS

- > Fokus auf praxisrelevante Umsetzung statt bloßer Visionen
- > Hochkarätige nationale und internationale Speaker*innen aus Wirtschaft & Forschung
- > Mix aus Keynotes und interaktiver Formate (Workshops, Panels, Austausch)
- > Branchenübergreifende Best-Practice Beispiele von renommierten Unternehmen
- > Raum für Kollaboration, Reflexion und Netzwerken

PREIS pro Konferenz > € 790,- | Early Bird-Tarif: € 690,- | Team-Tarif ab 3 Tickets: € 490,-/Person

20 % Ermäßigung mit dem Gutscheincode "LIMAKCommunity2026"

für LIMAK Teilnehmer*innen | Absolvent*innen | Club Mitglieder und Kooperationspartner*innen

FACING LIMAK



KI-KONFERENZ
12. MÄRZ 2026



AI IN ACTION – VON DER IDEE ZUR UMSETZUNG

Künstliche Intelligenz im Praxiseinsatz: verständlich, realistisch, wirkungsvoll

Worum geht's?

Künstliche Intelligenz (KI) ist längst keine ferne Zukunftsvision mehr – sie verändert bereits heute, wie wir arbeiten, entscheiden und wirtschaften. Doch wie gelingt der Schritt von der Idee zur konkreten Umsetzung im Unternehmen? Und wie können Organisationen KI so einsetzen, dass sie wirklich entlastet, unterstützt und weiterbringt?

Die Konferenz "**AI in Action**" macht aus Business Cases Realität und zeigt, wie KI-Projekte starten, wachsen und Wirkung entfalten. Dabei steht nicht Technik im Vordergrund, sondern der konkrete Nutzen im betrieblichen Alltag – **praxisnah, zugänglich und strategisch relevant**.

Was erwartet Sie?

- > **Keynotes liefern strategische Einordnung und Zukunftsbilder:** Was kann KI heute wirklich leisten – und worauf kommt es in der Umsetzung an? Welche Entwicklungen werden Geschäftsmodelle und Organisationen besonders prägen?
- > **Workshops bieten Raum für Anwendung und Austausch:** Hier erleben Sie, wie KI-Systeme in Fachbereichen wie Vertrieb, HR, Produktion oder Kundenservice bereits eingesetzt werden.
- > **Panels bringen Perspektiven zusammen:** Expert*innen aus Wirtschaft, Forschung und Praxis diskutieren über Chancen, Herausforderungen und konkrete Wege zur erfolgreichen KI-Nutzung.

Für wen ist diese Konferenz gedacht?

- > Geschäftsführer*innen, Führungskräfte, Fach- und Innovationsverantwortliche sowie alle Interessierten, die KI verstehen, strategisch nutzen und praxisnah in ihren Arbeitsalltag integrieren möchten – auch ohne technischen Hintergrund.



JETZT ANMELDEN.

FUTURE KONFERENZEN



SALES-KONFERENZ

01. OKTOBER 2026

SMART SELLING – NEUE MÄRKTE, NEUE KUNDEN, NEUE WEGE

Vertrieb im Wandel: Strategien, Systeme und Skills für eine neue Sales-Ära

Worum geht's?

Der Vertrieb wandelt sich grundlegend: Kunden informieren sich zunehmend selbst, der internationale Wettbewerb nimmt immer stärker zu und neue Technologien stellen klassische Vertriebsprozesse infrage – und eröffnen neue Chancen. Wie treffen Kunden heute Entscheidungen? Welche Rolle spielen KI, Automatisierung und Daten zukünftig im Vertrieb? Und was zeichnet erfolgreiche Vertriebsorganisationen aus?

Die Konferenz "**Smart Selling**" widmet sich diesen Fragen und bietet Orientierung, Inspiration und praxisnahe Impulse für den Weg in eine neue Vertriebsrealität.

Was erwartet Sie?

- > Keynotes liefern fundierte Einblicke in die Transformation von Vertrieb, Kundenbeziehung und Marktzugang – mit Fokus auf aktuelle Entwicklungen und Zukunftstrends.
- > Best Practices & Technologieeinsatz: Erfolgreiche Unternehmen zeigen, wie smarte Tools, KI-gestützte Systeme und neue Vertriebsmodelle echten Mehrwert schaffen.
- > Interaktive Formate & Erfahrungsaustausch: Workshops, Panels und Live-Demos laden dazu ein, Trends greifbar zu machen, konkrete Ansätze mitzunehmen und gemeinsam über neue Wege im Vertrieb zu diskutieren.

Für wen ist diese Konferenz gedacht?

- > Geschäftsführer*innen, Vertriebsleiter*innen, KAMs, Marketing- & Business Development-Verantwortliche sowie Entscheider*innen aus B2B/B2C, die Vertrieb neu denken und digital vorantreiben möchten.

JETZT ANMELDEN.



Wir beraten Sie gerne persönlich!

Theresa Piermayr, BSc
+43 676 898 664 491



Mag. Dr. Susanne Summereder
+43 676 898 664 442



executive-essentials@limak.jku.at

KOMPETENZ SCHAFT VORSPRUNG**Weiterbildung für Führungskräfte – im Schnittpunkt von Wissenschaft und Wirtschaft**

Sie möchten akademisch fundierte Weiterentwicklung Ihrer Führungsqualitäten mit Praxisnähe und Internationalität?

**EXECUTIVE
MBA**

Sie möchten maßgeschneiderte, auf Ihr Unternehmen und Ihre Zielgruppe abgestimmte Inhouse-Führungskräfteentwicklung?

**IN.SPIRE
Inhouse**

Sie möchten kompakte Know-how-Updates in Intensivkursen für Führungskräfte und Expert*innen?

**EXECUTIVE
Essentials**